

COVID-19

PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN TIEMPOS DE COVID-19

Durante esta pandemia mundial, las empresas deben, urgentemente, revisar sus modelos de precios de transferencia con el fin de reevaluar los riesgos, tomar medidas apropiadas a corto plazo y encontrar soluciones eficientes para su cumplimiento.

Áreas que requieren acciones a corto plazo

Aquí te presentamos una serie de temas claves que podrían requerir acciones, junto con un set de preguntas que te ayudarán en tu análisis de los modelos de precios de transferencia:

1. Políticas de precios de transferencia para las operaciones que se asumieron con márgenes bajos pero estables

- ¿Deben ajustarse los márgenes de las operaciones rutinarias?
- Si es así, ¿hasta qué punto? ¿Es concebible sufrir pérdidas a través de operaciones rutinarias?

- Dificultad: Efectos retrasados de la crisis en las bases de datos comerciales - ajustes econométricos necesarios.
- ¿Pueden suspenderse o rescindirse los contratos a corto plazo celebrados con fabricantes (¿pérdida de la base de negocios debido a la falta de demanda?)
- ¿Pueden suspenderse o rescindirse los contratos a corto plazo celebrados con fabricantes (¿pérdida de la base de negocios debido a la falta de demanda?)

2. ¿Es necesario ajustar los servicios Inter-compañía?

- A menudo, estos son remunerados en el marco de un sistema de asignación de costos o bilateralmente basado en un sistema de costo-plus conocido como "servicios de bajo valor añadido" con una tasa uniforme de reducción de costos del 5%. ¿Es esto apropiado en las circunstancias dadas?

3. ¿Qué efectos se pueden esperar en los acuerdos de licencia existentes?

- Licencias basadas en ventas frente a licencias basadas en beneficios con importes básicos
- ¿Deben ajustarse las tarifas de las licencias?

4. Transferencia de activos intangibles y transferencias de funciones

- ¿Cuán fiables son las determinaciones de valor realizadas aplicando el método de valoración de flujo de caja descontado (DCF por sus siglas en inglés) en situaciones presupuestadas relativamente estables que dan lugar a valores estables esperados?
- ¿Qué medidas proactivas deben adoptarse en la aplicación de cláusulas de ajuste de precios acordadas contractualmente?
- ¿Existen razones para transferir activos intangibles difíciles de valorar dentro del grupo en este momento?

5. Asegurar la Liquidez

- La disponibilidad de efectivo en el extranjero es una herramienta de gestión importante
- Efectos financieros debido al deterioro de la calificación del grupo - ¿transferencia completa dentro del grupo de empresas?

6. Proyectos de Reestructuración

- ¿Quién soporta los costos de reestructuración en una crisis?

7. Proactivamente, documentar las evidencias especificando los motivos y el alcance de los ajustes a los precios de transferencia

- Las desviaciones de principios de precios de transferencia, en todos los casos, deben documentarse cuidadosamente como transacciones comerciales extraordinarias; por ejemplo:
 - La distribución de funciones y riesgos dentro del grupo
 - Las directrices de precios de transferencia para todo el grupo
 - Los contratos con empresas vinculadas
 - La reducción de márgenes o pérdidas compartidas de negocios rutinarios
- Fortalecer la posición del contribuyente en caso de cualquier fiscalización posterior.

Para mayor información contáctanos en
www.mazars.com.ve