



# RESHAPE

## El Programa de Recuperación de Crisis de Mazars

Muchas empresas se han visto inmersas en la incertidumbre por la crisis COVID-19. El gasto de los consumidores se desplomó y las industrias se desaceleraron, causando un efecto dominó en toda la economía. Con toda la magnitud de la crisis y la consiguiente recesión aún no clara, los dueños de negocios y los equipos de gestión se enfrentan a la perspectiva de una volatilidad significativa en los meses y años venideros.

Hemos diseñado Reshape para ayudarle a navegar su negocio a través de la crisis. Evaluaremos su posicionamiento actual y el impacto operativo de la crisis en su negocio y combinaremos esto con la proyección de escenarios y sus implicancias financieras para tomar decisiones informadas sobre las áreas prioritarias en las que enfocarse.

Este plan de recuperación de crisis basado en escenarios le permitirá flexibilizar sus prácticas operativas y su base de costos a toda velocidad a lo largo de la pandemia. A través de talleres en profundidad con dueños y equipos de gestión, analizamos más a fondo el rendimiento de su negocio y presentamos soluciones a cualquier desafío que surja.

### Plan de recuperación de crisis de 3 pasos

En tres sencillos pasos desarrollamos un plan de acción ágil para estabilizar y remodelar el negocio y optimizar para el valor a largo plazo en un mercado disruptivo.

- Paso 1: Evaluación del rendimiento pasado y actual
- Paso 2: Análisis de escenarios potenciales futuros mediante la identificación de prioridades clave y el plan general en juego.
- Paso 3: Remodelación y optimización del negocio a través de un plan de acción ajustado, nuevos presupuestos y un sistema de reportes.

### Centrarse en las palancas de rendimiento

Nos centramos en la creación de un plan personalizado para abordar sus palancas de rendimiento principales:

1. Ventas y mercados
2. Operaciones comerciales
3. Rendimiento empresarial y fortaleza financiera
4. Innovación empresarial y digitalización
5. Liderazgo y gestión empresarial

El resultado es un plan de negocios detallado, con una visión clara sobre un horizonte temporal de dos a tres años, incluyendo proyecciones de resultados, balances y flujo de efectivo, y permite a las empresas tomar decisiones informadas sobre el camino a seguir durante la crisis.

### Contáctenos

Si su negocio se ha visto afectado por la crisis COVID-19 o le preocupa que una recesión prolongada pueda pasar factura, póngase en contacto con nosotros y un miembro del equipo de Mazars se pondrá en contacto para discutir más.

 **MAZARS**  
3 STEP CRISIS RECOVERY PROGRAMME  
TRANSFORM YOUR BUSINESS TODAY

[START NOW](#)