



Precios de Transferencia

Habilidades y dedicación para guiarlo a través del entorno de precios de transferencia

mazars



Contenidos

04 **Introduccion**

05 Precios de transferencia, una prioridad para compañías multinacionales

06 **Como lo podemos ayudar**

07 Ofreciendo un servicios de 360 grados

08 Servicios especializados

10 Nuestro equipo global de Precios de Transferencia

11 Sus asesores confibales en Argentina

Introducción

Precios de Transferencia, una prioridad para compañías multinacionales

La globalización y el rápido crecimiento del comercio internacional, facilitado en los últimos años por la revolución digital, han colocado complejas cuestiones regulatorias y fiscales al frente de la agenda de todas las compañías multinacionales. A raíz del mayor control por parte de las administraciones fiscales y los proyectos internacionales liderados por la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE), el tema de precios de transferencia ha seguido siendo un área de atención y controversia.

Introducción

Precios de Transferencia, una prioridad para compañías multinacionales

Muchos desafíos relacionados con la economía digital siguen sin resolverse y surgen nuevas áreas de atención a raíz de cómo las empresas se adaptan a las condiciones socioeconómicas en constante cambio y las incertidumbres geopolíticas y de mercado.

El trabajo realizado por la OCDE para incrementar la transparencia fiscal ha provocado un cambio radical. El aumento de los requisitos de divulgación, como el enfoque de tres niveles para la documentación de precios de transferencia y un mayor intercambio de información, ha permitido mayor acceso de las administraciones tributarias a la información. Esto ha aumentado el riesgo de auditorías, desafíos y requerimientos tributarios porque las autoridades de todo el mundo, contando con mayor información, se han vuelto mucho más activas. La información puede indicar la presencia de estructuras de elusión fiscal, o simplemente que existen insuficiencias en el reconocimiento y recompensa de la creación de valor.

Teniendo en cuenta este panorama en constante cambio de precios de transferencia y los cambios dentro

de las empresas, mantenerse al día con los requisitos de precios de transferencia y las mejores prácticas pueden resultar desafiantes para la mayoría de las compañías.

Tener una planificación y políticas de precios de transferencia precisas, bien documentadas y orientadas comercialmente junto con un enfoque proactivo para el cumplimiento nunca ha sido tan importante para gestionar o prevenir disputas largas y costosas con las autoridades tributarias de todo el mundo.

Aquí es donde Mazars puede ayudar. A través de nuestra asociación internacional integrada, nos aseguramos de que comprenda sus obligaciones en materia de precios de transferencia y que las cumpla. También podemos diseñar, revisar y optimizar sus políticas de precios de transferencia, al mismo tiempo que gestionamos sus riesgos de precios de transferencia en todo el mundo. Trabajamos alineados con las prioridades comerciales de su negocio.

Si bien la OCDE ha tratado de adoptar un enfoque coherente respecto de la presentación de informes sobre precios de transferencia según el principio de plena competencia, se han desarrollado diferencias y matices entre los países. Identificar y navegar estas diferencias incrementan el desafío para las entidades multinacionales.



Como lo podemos ayudar
Ofreciendo un servicio de 360 grados



Como lo podemos ayudar Ofreciendo un servicio de 360 grados

Ya sea que su organización sea nueva en el mundo de los precios de transferencia o requiera soporte adicional, Mazars puede intervenir y satisfacer sus necesidades sin problemas.

Nuestra oferta de precios de transferencia comprende un conjunto completo de servicios que abarcan asesoramiento, implementación, cumplimiento y prevención/resolución de disputas.

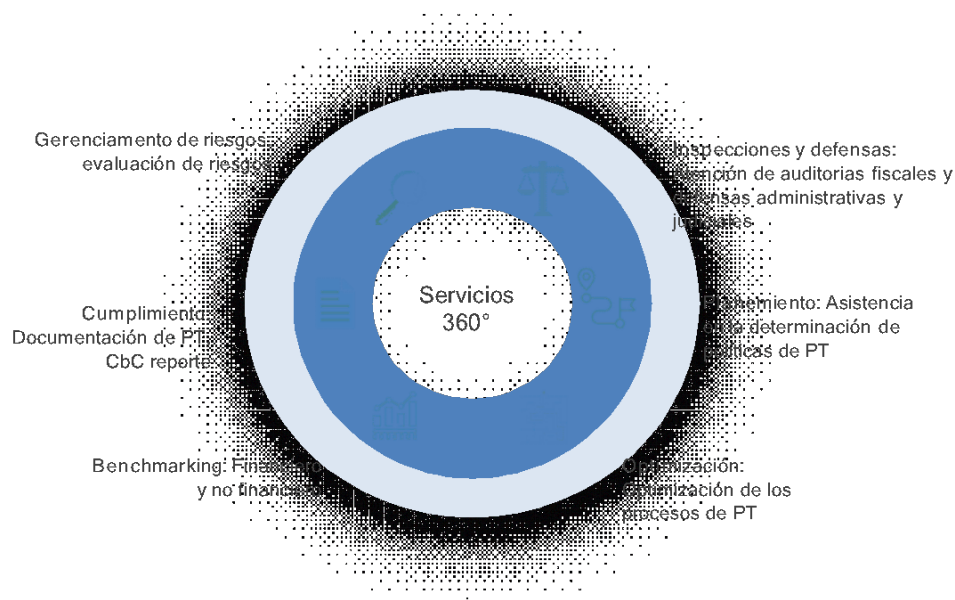
Servicios de Asesoría en Precios de Transferencia

Cubrimos la más amplia gama de necesidades que pueda tener utilizando nuestra red internacional de expertos locales en precios de transferencia; desde asistencia en el diseño o revisión de estructuras y políticas de precios de transferencia para todo el grupo hasta el cálculo de riesgos fiscales potenciales.

Podemos proporcionarle asesoramiento estratégico de valor agregado en materia de precios de transferencia en cualquier contexto (incluida valoración de intangibles, revisión de contratos, tratamiento de establecimientos permanentes, etc.), que le permita evaluar y gestionar sus riesgos de precios de transferencia, e identificar y captar cualquier área para optimización.

También podemos proporcionar soporte operativo y de implementación completo, incluidos modelos que se pueden integrar en sus sistemas e informes de gestión.

Nuestros Servicios



Cumplimientos relativos a Precios de Transferencia

El enfoque de tres niveles de la OCDE (archivo maestro, archivo local e informe país por país) ampliamente adoptado por las autoridades tributarias de todo el mundo, ha creado un nivel de cumplimiento que puede ser difícil de gestionar.

Podemos ayudarlo a determinar qué significa el cumplimiento para su negocio, según las regulaciones locales pertinentes, y ayudarlo a lograr el cumplimiento a escala global mediante la preparación de la documentación requerida, incluidos todos los análisis comparativos necesarios para transacciones comerciales y financieras.

Ofrecemos un enfoque sencillo y eficiente para la documentación de precios de transferencia, que produce resultados sólidos y confiables; esta es su primera y más importante herramienta en la prevención de disputas.

Como lo podemos ayudar

Servicios especializados

Nuestras capacidades incluyen experiencia adicional en áreas claves de importancia en el campo actual de precios de transferencia, para brindarle un servicio completo.

Servicios Intragrupos

Los cargos por servicios intragrupo son un área común pero que a menudo se pasa por alto en precios de transferencia. Las autoridades tributarias a menudo perciben la gestión y otros servicios intragrupo como transacciones para trasladar utilidades. Podemos ayudarlo a delinear correctamente las transacciones, aplicar políticas prácticas y conformes, identificar y documentar el test de beneficio y políticas que demuestren el apoyo en su implementación.

Acuerdos de retribución de costos

Los acuerdos de contribución de costos permiten a las partes compartir las contribuciones y los riesgos involucrados en (a) el desarrollo, la producción o adquisición de activos tangibles o intangibles; o (b) la ejecución de servicios, con la

expectativa que las partes compartirán los beneficios potenciales que se derivarán de su colaboración. Podemos ayudarlo a establecer un acuerdo de plena competencia y a determinar el derecho posterior a los beneficios derivados del acuerdo.

Transacciones Financieras

Basado en la guía de la OCDE para transacciones financieras incorporada en las últimas directrices de precios de transferencia de la OCDE, nuestros especialistas en precios de transferencia pueden ayudarlo en evaluar la naturaleza de plena competencia de las transacciones, como el rol y las responsabilidades de las funciones de tesorería, préstamos intragrupo, cash pooling, coberturas, garantías financieras y seguros.



Como lo podemos ayudar

Servicios especializados

Valuación de intangibles y su retribución

Generalmente, en el contexto de una reestructuración que involucra transacciones relacionadas con propiedad intelectual existente o generación de propiedad intelectual, puede ser necesaria una valoración de dichos intangibles desde una perspectiva de precios de transferencia. Podemos proporcionarle una opinión experta en relación con valoraciones y asesoramiento sobre la asignación de rentabilidad de intangibles basada en un sólido análisis DEMPE.

Análisis de cadena de valor

El término cadena de valor se refiere a las diversas actividades y procesos comerciales involucrados en la creación de un producto o realizar un servicio. Comprender la cadena de valor en el contexto de una empresa multinacional no sólo proporciona información empresarial útil, sino que también es fundamental para evaluar su riesgos de precios de transferencia y esfuerzos por optimizar su estructura fiscal.

Servicios de transformación en la cadena de valor

Las cadenas de valor globales están experimentando una transformación generada por un impulso para lograr una mayor resiliencia de las cadenas de suministro ante las crisis económicas lo que se suma a las presiones existentes de la revolución tecnológica. Le ayudaremos a definir su nuevo modelo operativo e integrar los impuestos en su diseño organizacional para respaldar su caso de negocio.

Reestructuraciones

Las empresas multinacionales pueden llevar a cabo transacciones de reestructuración transfronteriza para racionalizar su modelo de negocio, lograr crecimiento y/o realinear sus actividades principales. Esas reestructuraciones siempre tienen efectos sobre los precios de transferencia. situaciones que pueden generar costos en forma de impuestos de salida y/o multas si no son implementados correctamente. Podemos ayudarle a evaluar correctamente las implicaciones y diseñar un nueva política eficiente de precios de transferencia, junto con la remuneración por la propia reorganización.



Como lo podemos ayudar

Nuestro equipo global de Precios de Transferencia

Acerca de Mazars

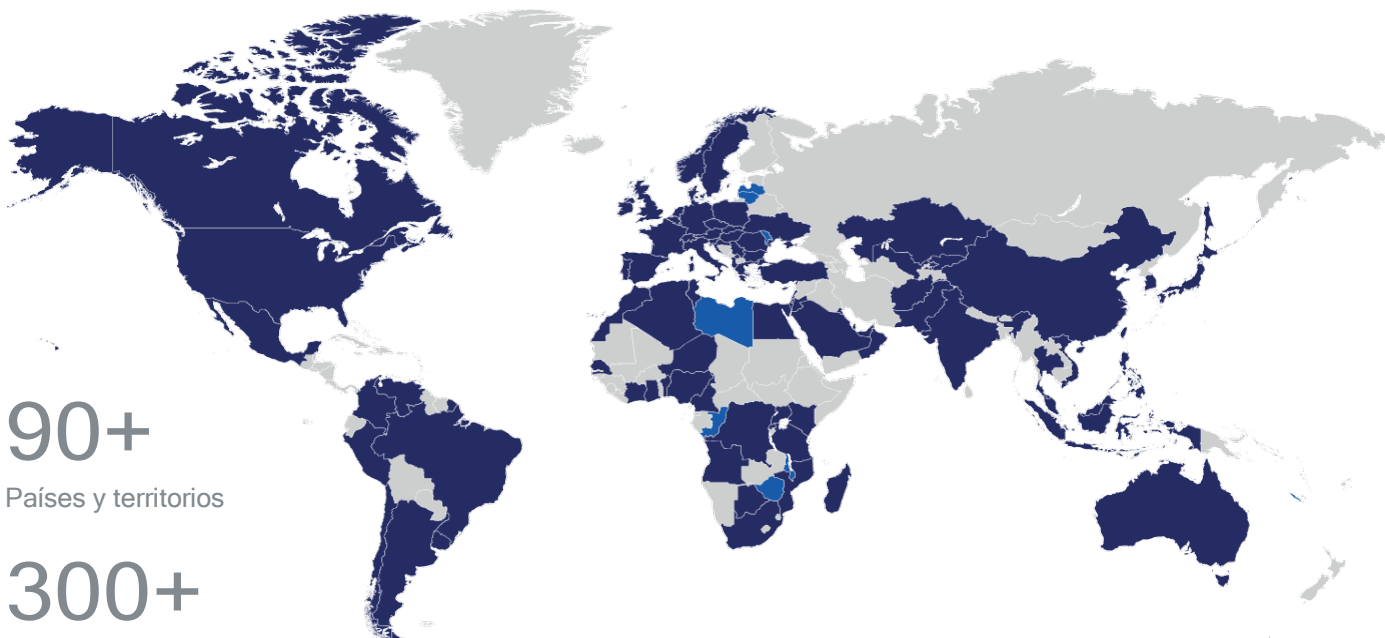
Fundada en 1945, hoy Mazars es una asociación global y conectada con más de 44.000 profesionales (28.000 en nuestra asociación integrada, 16.000 a través de la Alianza Mazars Norteamérica) con presencia en más de 90 países y territorios, trabajando sin problemas como un equipo integrado a través de fronteras, servicios y sectores. Tenemos las habilidades y la escala para atender a clientes de todos los tamaños, en todas las industrias, sin dejar de ser ágiles, personales y distintos en nuestro enfoque.

Nuestros clientes se benefician de nuestra capacidad de combinar nuestra experiencia técnica con una perspectiva global y conocimiento local. Capacitamos a nuestra gente para ayudar a los clientes para aprovechar al máximo las oportunidades, operar con convicción y brindar confianza a sus partes interesadas.

Adoptamos un enfoque profesional para realizar los análisis de planificación de precios de transferencia, buscando siempre alcanzar los objetivos estratégicos de nuestros clientes. Nuestro enfoque y visión es proporcionar un servicio a medida y personalizado a nuestros clientes, el cual está alineado para gestionar los desafíos y oportunidades actuales en precios de transferencia.

Brindamos a nuestros clientes un punto de contacto central para todas sus necesidades, en todas las líneas de servicio y jurisdicciones. Este enfoque significa que siempre vamos a aprovechar e integrar equipos internacionales para brindarle el conocimiento local especializado y las perspectivas que requiere. Nuestro objetivo es proporcionar un servicio totalmente administrado y garantizar que sus comunicaciones con Mazars sean lo más simples y eficientes posible.

Prestando servicios a nuestros clientes a nivel mundial



■ Países y territorios integrantes de Mazars

■ Países y territorios no integrantes:
Oficinas corresponsales y representantes de Mazars

Como lo podemos ayudar

Sus asesores confiables en Argentina

Las regulaciones de precios de transferencia en Argentina se basan en el principio de plena competencia y las directrices de la OCDE, estableciendo reglas basadas en principios que se aplican a todos los contribuyentes que llevan a cabo transacciones transfronterizas con empresas vinculadas jurídicas y económicamente, o localizadas en países calificados como no cooperantes y/o jurisdicciones de baja o nula tributación.

En Argentina los contribuyentes están obligados a preparar y presentar la documentación sobre precios de transferencia que describa y sustente cómo se han pactado las retribuciones en las operaciones objeto de estudio, acreditando su carácter de libre competencia. La documentación contemporánea deberá presentarse a la administración fiscal cada año al sexto mes posterior al cierre del ejercicio fiscal. El incumplimiento puede dar lugar a la aplicación de sanciones administrativas y multas.

Los Grupos de empresas multinacional, con una facturación mayor a AR\$ 4.000 millones, y alcanzados por las normas de precios de transferencia, están también obligados a presentar un Archivo Maestro siguiendo los requisitos establecidos por la RG 4717/2020. Además, los grupos con ingresos consolidados superiores a 750 millones de euros deben cumplir los requisitos del Reporte País por País (CbCR).



Contactos

Daniela Kumor

Socia de Precios de Transferencia
daniela.kumor@mazars.com.ar

Mariano Scorza

Gerente Senior
mariano.scorza@mazars.com.ar

Mazars es una sociedad integrada internacional, especializada en servicios de auditoría, contabilidad, asesoría, impuestos y legales *. Con operaciones en más de 90 países y territorios de todo el mundo, contamos con la experiencia de 40.400 profesionales (24.400 en la asociación integrada de Mazars y 16.000 a través de Mazars North America Alliance) para ayudar a clientes de todos los tamaños en cada etapa de su desarrollo.

* servicios prestados donde los permitan las leyes locales.

© Mazars 2022

mazars